

HOW I GOT MORE OUT OF MY HOBBY IN 2019

Roger HAMBLETON*

Keywords: night sky, astronomy, Dubai, money, moon, astrophotography, annular Solar Eclipse.

The night sky is a gift – that’s why I have made it a point to share it with as many people as possible since 2015. School visits, public outreach, community events – dedication to spreading the passion of astronomy is something that most people who are involved in the community of amateur astronomy feel is important. But Astronomy is an expensive hobby. So, when is it right to use the gift of the night sky to make money? What is the right thing to do with that money? And how can you even start to make money with a hobby like astronomy?

I think it’s safe to say that making money on the gift of the night sky is a moral thing to do in many circumstances. SpaceX is giving hope to people that we will be able to push the boundaries of space exploration and making a profit at the same time. If you have a NASA branded sweatshirt or coffee mug around your house, I think it’s safe to say that someone made money from that. If someone is willing and able to pay for a service, then there is nothing wrong with delivering that service for a fee.



Pictures nr. 1 and nr. 2 *Annular Solar Eclipse - 2019 December 26 from United Arab Emirates*

So, what about the services of an amateur astronomer? Is there anybody willing to pay for that? The answer is an astounding yes! For most of 2019 I have been absent from internet astronomy forums, and I haven’t done much in the way of astrophotography. Keeping up free public appearances has been important, but I focused a lot of my free time in the hobby on travelling to VIP and corporate events held in the desert of Dubai to offer views of distant objects through my telescopes, binoculars, and sometimes just with a laser and the naked-eye.

Companies, wealthy individuals, and corporate celebrations are all happening near to where you live on a regular basis. The people organizing events, team buildings, and integration meetings are always looking for new activities to bring their clients closer together or create a memorable experience. This is where you come in. By familiarizing yourself with the steps below, you can increase your chances to start getting paid to do astronomy today! Where I urge everyone to draw a

*Vice President of the UAE Astronomy Group.

line is when it comes to cooperating with schools, kids, and communities – those people deserve your time and services for free, so please do not apply any of the methods covered in this article to those people.



Pictures nr. 2 and nr. 3 *The astronomy presentation took place in Dubai, UAE on October 4th, 2019*

Steps to getting paid astronomy gigs:

1. Prepare a list of services you can offer for astronomy events.
 - a. Be detailed – if someone is going to work with you, they want to know exactly what they're getting because it's likely they will be selling it on to someone else. That means you should provide information on the equipment you will use, the length of show you can offer, and what it is you can be expected to do.
 - b. Give multiple options in your list of services. For events or celebrations, different people have different budgets or amounts of time they will spend doing an activity. Make sure to structure your services with a short show, a medium show, and a long show to cater to different levels of interest.
2. Add an amount of money to each service you can offer. Don't be cheap!
Consider the value of your time, your equipment, your knowledge, and travel expenses.
Most importantly, remember that companies organizing events regularly have large budgets to entertain their guests. If your offer is interesting enough, they will pay you what you want to have you come and perform.
3. Once you have your services listed and prices figured out you should collect contacts to local event agencies and hotels that organize corporate and family events.

These places can be easily found on Google and are usually eager to get interesting offers to gain the edge against their competition. Once you have the contacts ready, send them your list of services and ask them if they're interested. I usually wait to share the price list with them until after they're interested. Use your first and second communications to get the person/agency excited, and then present your price list to them.

4. The last step is to plan, prepare, and practice. If you're experienced in organizing or participating in astronomy events this part will come easy to you. But if you're a student and new to events, you're going to want to make sure you're ready to meet the expectations of the people paying you to show them the night sky.

Plan: Once you start booking dates for shows, it's important you know what the sky will look like on nights you are working. What phase of the moon will it be? What time will planets be setting? What order should I show objects in? These are all questions you should answer before going out to do a paid astronomy event.

Prepare: Once you know what you're going to show, prepare what you're going to say about each object in your plan. Remember, the people you're presenting to are not scientists, and they likely never will be. They are not interested in technical information, they want to have fun. That

doesn't mean that you shouldn't be ready to answer questions about how far objects are away from Earth, you should be! It just means that you don't need to give them an encyclopedia entry explanation for each topic. And if you know some jokes, prepare those too! People love an astronomer that can make them laugh.

Practice: Once you have your plan in place, and are prepared to give your show, go out and practice. Bring some friends if you want to test your show on, but don't go out before doing this crucial step. This will help you remember what you need to bring with you, confirm that your equipment is operating correctly, and give you confidence before doing a show for people you don't know. The worst thing that could happen is that you convince someone to pay you to do an astronomy show, and something goes wrong. Believe me when I say, it will be your last paid astronomy show for that person!

If you're still not convinced to the idea of paid astronomy outreach, I will leave you with a few facts. In 2019 I did enough shows to seriously improve the kit I use to do free outreach programs. It has paid for printed materials used to aid astronomy learning for kids in the UAE, and fully funded an amateur astrophotography exhibition at a school in Dubai. Remember what I said at the start - the night sky is a gift – don't be shy in taking from those who can afford to pay for the gift in order to give it to those who can't for free.

CUM AM OBȚINUT MAI MULTE DIN HOBBY-UL MEU ÎN 2019

Cerul de noapte este un dar - tocmai de aceea mi-am făcut drept scop să-l împărtășesc cât mai multor persoane începând cu anul 2015. Vizite la școală, informare publică, evenimente comunitare - dedicarea pentru răspândirea pasiunii astronomiei sunt lucruri pe care majoritatea oamenilor implicați în comunitatea astronomiei amatoare le simt importante. Astronomia, însă, este un hobby scump. Deci, când este corect să folosiți darul cerului de noapte pentru a face bani? Care este cel mai bun lucru pe care îl putem face cu acești bani? Și cum poți să câștigi bani cu un hobby precum astronomia?

Cred că putem afirma că a face bani din cerul nocturn este un lucru moral de făcut în multe circumstanțe. SpaceX le dă oamenilor speranța că vom putea împinge limitele explorării spațiale și vom face un profit în același timp. Dacă aveți un hanorac sau o cană de cafea marca NASA în preajma dumneavoastră, cred că se poate afirma că cineva a făcut bani din asta. Dacă cineva este dispus și capabil să plătească pentru un serviciu, atunci nu este nimic în neregulă cu furnizarea acelui serviciu contra unei taxe.

Deci, ce ziceți de serviciile unui astronom amator? Există cineva dispus să plătească pentru asta? Răspunsul este DA! În cea mai mare parte a anului 2019 am absentat de pe forumurile de astronomie pe internet și nu am făcut prea multe în ceea ce privește astrofotografia. Activitățile gratuite cu publicul au fost importante, dar mi-am concentrat o mare parte a timpului meu liber în a călători la evenimente VIP și ale corporațiilor, organizate în deșertul Dubai, pentru a oferi observații ale obiectelor îndepărtate prin intermediul telescoapelor, binoclului și uneori doar cu un laser și ochiul liber.

Evenimente organizate de companii, persoane înstărite și corporații au loc aproape de poziția în care locuiți în mod regulat. Oamenii care organizează evenimente, team building-uri și întâlniri caută mereu activități noi prin care să-și apropie clienții sau să creeze o experiență memorabilă. Aici interveniți dumneavoastră. Familiarizându-vă cu pașii de mai jos, puteți crește șansele de a începe să fiți plătiți pentru a face astronomie! Îndemn, însă, pe toți să tragă linie, când este vorba despre cooperarea cu școlile, copiii și comunitățile - acei oameni merită timpul și serviciile dvs. gratuit, așa că vă rog să nu aplicați niciuna dintre metodele prevăzute în acest articol.

Pași pentru a obținerea unor activități astronomice plătite:

1. Pregătiți o listă de servicii pe care le puteți oferi în cadrul unor activități astronomice.
 - a. Fii detaliat - dacă cineva va lucra cu tine, dorește să știe exact ce primește, deoarece este probabil că îl va vinde altcuiva. Aceasta înseamnă că ar trebui să furnizezi informații despre echipamentul pe care îl vei utiliza, durata activității și ce anume poți oferi.

b. Oferiți mai multe opțiuni în lista dvs. de servicii. Pentru evenimente sau petreceri, diferite persoane au bugete sau cantități de timp diferite pe care le vor petrece pentru a face o activitate. Asigurați-vă că vă structurați serviciile cu o activitate scurtă, o activitate de durată medie și o activitate de lungă durată, pentru a satisface diferite niveluri de interes.

2. Adăugați o sumă de bani fiecărui serviciu pe care îl puteți oferi. Nu fiți ieftini! Luați în considerare valoarea timpului, echipamentul dvs., cunoștințele dvs. și cheltuielile de călătorie.

Cel mai important, nu uitați că cei care organizează evenimente au în mod regulat bugete mari pentru a-și distra oaspeții. Dacă oferta dvs. este suficient de interesantă, vă vor plăti cât doriți pentru a vă face să veniți.

3. Odată ce serviciile și prețurile sunt stabilite, ar trebui să luați legătura cu agențiile locale de evenimente și hoteluri care organizează evenimente pentru corporații sau mai restrânse. Aceste agenții pot fi găsite cu ușurință pe Google și sunt, de obicei, dornice să obțină oferte interesante pentru a câștiga avantajul concurenței lor. După ce aveți contactele, trimiteți-le lista de servicii și întrebați-le dacă sunt interesate. De obicei, eu le ofer lista de prețuri după ce sunt interesați. Folosiți prima și a doua comunicare pentru a entuziasma persoana / agenția și apoi prezentați-le lista de prețuri.

4. Ultimul pas este planificarea, pregătirea și exersarea. Dacă aveți experiență în organizarea sau participarea la evenimente astronomice, această parte va fi ușoară. Dar, dacă sunteți student și sunteți nou la evenimente, veți dori să vă asigurați că sunteți gata să îndepliniți așteptările persoanelor care vă plătesc pentru a le arăta cerul de noapte.

Planificare: După ce începeți să rezervați datele pentru activitate, este important să știți cum va arăta cerul în nopțile în care lucrați. Ce fază a lunii va fi? La ce oră vor apune planetele? În ce ordine ar trebui să arăt obiectele? Acestea sunt toate întrebările la care trebuie să răspundeți înainte de a merge la o activitate astronomică plătită.

Pregătirea: După ce știți ce veți arăta, pregătiți ce veți spune despre fiecare obiect. Nu uitați, oamenii cărora le prezentați nu sunt oameni de știință și probabil că nu vor fi niciodată. Nu sunt interesați de informații tehnice, vor să se distreze. Asta nu înseamnă că nu ar trebui să fiți gata să răspundeți la întrebări despre cât de departe sunt obiectele de Pământ - ar trebui să fiți! Înseamnă doar că nu trebuie să le oferiți o explicație de tipul unei enciclopedii pentru fiecare subiect. Și dacă știți câteva glume, pregătiți-le și pe acestea! Oamenii iubesc un astronom care îi poate face să râdă.

Exersarea: După ce ați pregătit planul și sunteți pregătiți să vă oferiți evenimentul, ieșiți și exersați. Aduceți câțiva prieteni dacă doriți să vă testați prestația, dar nu ieșiți înainte de a face acest pas crucial. Acest lucru vă va ajuta să vă amintiți ce trebuie să aduceți cu dvs., să confirmați că echipamentul dvs. funcționează corect și vă va oferi încredere înainte de a face o activitate pentru persoane pe care nu le cunoașteți. Cel mai rău lucru care s-ar putea întâmpla este să convingi pe cineva să te plătească pentru a face o activitate de astronomie și ceva nu merge bine. Crede-mă când spun, va fi ultima ta activitate de astronomie plătită pentru acea persoană!

Dacă încă nu sunteți convins de ideea unor activități astronomice plătite, vă enumăr câteva avantaje. În 2019 am făcut suficiente evenimente pentru a îmbunătăți serios kitul pe care îl folosesc pentru a face popularizarea astronomiei gratuit. Activitățile au acoperit costurile pentru materialele tipărite folosite pentru a ajuta învățarea astronomiei pentru copiii din Emiratele Arabe Unite și au finanțat integral o expoziție de astrofotografie la o școală din Dubai. Amintiți-vă ce am spus la început - cerul de noapte este un cadou - nu fiți timizi să luați de la cei care își pot permite să plătească cadoul pentru a-l oferi celor care nu pot.